Seit 40 Jahren sorgt die HBT-ISOL AG mit Hauptsitz in Stetten (AG) und Niederlassungen in Yverdon (VD) sowie in Berlin DE für mehr Lebensqualität und ein ruhiges Wohn– und Arbeitsklima in Wohn- und Geschäftshäusern, Industrie- und Verwaltungsgebäuden, Spitälern und Hotels. Mit innovativen Konzepten und hochwertigen Produkten werden Gebäudebenutzer vor Körperschall und Schwingungen geschützt, die sich über den Untergrund, die Wände, die Böden, Decken und Treppen ausbreiten können.

Für dieses spannende Umfeld mit grossem Potenzial zur Selbstentfaltung mit hoher Eigenständigkeit und Selbstverantwortung suchen wir im Zusammenhang mit einer langfristigen Nachfolgeregelung eine(n) erfahrenen, ambitionierte(n) und engagierte(n)

Aussendienst Verkauf Grossraum Zürich (m/w/d)

Ihr geografischer Wirkungskreis ist der Grossraum Zürich in dem sich auch Ihr Wohnsitz befindet.

Feinspürig, kompetent und ehrgeizig besuchen Sie verschiedenste Kundengruppen wie Ingenieure, Bauunternehmungen, Architekten, General-/Totalunternehmungen, Akustiker, den Baufachhandel und Investoren. Durch gewissenhafte Objektverfolgung und deren Bearbeitung von Beginn weg bis zur Ausführung erkennen Sie dort Chancen und verfolgen diese durch professionelle Beratung und Begleitung der Kunden zum erfolgreichen Verkaufsabschluss. Sie treten ein sehr gut ausgestattetes Kundenportfolio an, konsolidieren dieses und sind auch bereit, dieses durch gezielte Akquisition stetig weiter auszubauen. Sie sind Teil eines sehr erfahrenen Verkaufsteams, welches auf gegenseitigen Respekt, Hilfsbereitschaft und Unterstützung setzt. Reizt Sie eine solche Aufgabe bei der Sie

hochwertige Bauprodukte und Dienstleistungen

mit Kontakt zu vielfältigen Kundengruppen verkaufen? Das nötige Spezialwissen dazu wird Ihnen mittels einer gründlichen Einarbeitung vermittelt. Sie besitzen entweder eine Grundausbildung im Bauhauptgewerbe (Maurer, Polier, Bauführer o.ä.) verbunden mit einer Weiterbildung im kaufmännischen Bereich resp. im Verkauf oder eine ausgewiesene, mehrjährige Verkaufserfahrung im Aussendienst von Bauprodukten. Dazu sprechen Sie perfektes Deutsch in Wort und Schrift.
Sie beherrschen den Umgang mit Outlook, Word, PowerPoint. In Ihrem Naturell sind Sie eine ambitionierte Persönlichkeit mit hoher Selbstständigkeit und Eigenmotivation, die mit Herzblut und Durchhaltewille an der Front und ab Home-Office erfolgreich wirken möchte und so das positive Image von HBT-ISOL AG repräsentiert.

Wir bieten Ihnen in unserer familiengeführten Unternehmung ein solides Arbeitsumfeld mit den branchenüblichen Ausstattungen wie Geschäftsfahrzeug, Laptop, Mobile sowie interessante Salär- und Sozialleistungen.

Sind Sie interessiert? Dann freut sich Frau Ajla Mahmuljin auf Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail*.

HBT-ISOL AG, Frau Ajla Mahmuljin, Im Stetterfeld 3, 5608 Stetten, Tel. 056 648 32 71, bewerbung@hbt-isol.com
www.hbt-isol.com

* Es können nur elektronische pdf-Bewerbungen berücksichtigt werden. Bewerbungen auf dem Postweg werden nicht retourniert.